

KAL חשפה שיטת תמחור חדשה לפרויקטי ASIC

החברה ערכה יום עיון בהרצליה, שבמהלכו הציגה גם את חברת MAZ הגרמנית, אשר מתכנתת להקים בישראל מרכז לתכנון ASIC

שמוצרים בישראל מעגלי ASIC בכמות יותר גדולה מאשר באירופה". לדבריו, חברת KAL חשפה אותו בפני אפשרויות חדשות בשוק הצרכני בישראל, היבט של התעשייה המקומית שלא היה מוכר לו לפני כן. "בישראל מייצרים שבבי ASIC בתחומים צרכניים מובילים, כמו תעשיית התקשורת הסלולרית. אנחנו מתכננים להקים בישראל מרכז תכנון על-מנת לספק מענה לצרכים של התעשייה המקומית".

האם יש לכם אסטרטגיה מיוחדת לשוק הצרכני?

מאנק: "היעד המרכזי של התעשייה הוא להעלות את היחס מספר שבבים לאדם. להערכתנו, הדרך לעשות זאת היא באמצעות אלקטרוניקה ביתית ושתגדיל את מספר השבבים בתוך הבית. כבר היום אנחנו רואים בתוך הבתים מערכות ניטור, אזעקה, אבטחה, עיבוד תמונה וניהול אנרגיה. השלב הבא הוא יותר אוטומציה של הבית. התעשייה הישראלית, המאופיינת בריבוי חברות סטארט-אפ יצירתיות, יכולה להוביל את התהליך הזה".

מה מיוחד ברכיבי ASIC ביתיים?

"אחד מהמאפיינים העיקריים הוא אורך חיי הרכיב. רכיבים לשוקי התקשורת והמחשוב הם בעלי אורך חיים קצר יחסית. רכיבים לשוק הרכב הם בעלי אורך חיים גדול פי 7 מאשר רכיבים לשוק הטלפונים הניידים. רכיבים לשימוש ביתי צריכים להיות בעלי אורך חיים ממוצע של 20 שנה. כדי לעמוד בכך ביצענו שינויים שונים בתוך מבנה ה-ASIC עצמו. במקביל, פיתחנו גם טכנולוגיה המאפשרת לחבר אותו ישירות למקור מתח ביתי של 230 וולט".

בנוסף ל-MAZ, השתתפו ביום העיון של KAL עוד שתי חברות מגרמניה: חברת Prema מהעיר מינץ, המתמחה בתכנון וייצור רכיבי ASIC אנלוגיים קטנים זולים, וחברת Concept Engineering, אשר פיתחה התמחות באבחון תקלות ברמת הטרנזיסטור (Debugging) ומספקת ללקוחותיה ממשק לשפת TCL המאפשר להתחיל את תהליך הבדיקה בשלב התכנון המוקדם ביותר.

חברת KAL טכנולוגיות סיליקון, המספקת שירותי ASIC לתעשייה המקומית, חשפה שיטת תמחור חדשה ליצרני ASIC עבור מוצרים בעלי היקף ייצור גבוה. לדברי מנכ"ל ומייסד KAL, עדי כתב, לאחר שלב הייצוב של תכנון הרכיב, החברה מציעה לספק ללקוחותיה את תיק הייצור, כדי שיוכלו "להשתלט על הייצור בכוחות עצמם".



פרופ' אוטו מאנק. "מיוצרים בישראל יותר מעגלי ASIC מבאירופה"

"אנחנו מכנים את הרעיון בשם Open Book Model. הוא נועד להוזיל את עלות הייצור, שכן מיד לאחר סיום הפרויקט, הלקוח אינו צריך לשלם תמלוגים תמורת כל רכיב מיוצר, כפי שמקובל היום בתעשייה".

ביום עיון מיוחד שערכה בתחילת ינואר בבית חיל האוויר בהרצליה, חשפה החברה את השיטה והציגה בפני לקוחות פוטנציאליים את חברת MAZ הגרמנית, המספקת שירותי תכנון ASIC ושנחשבת לאחת מהחברות הוותיקות בתחום המיקרואלקטרוניקה. חברת MAZ פועלת מברלין ונהנית משיתוף פעולה הדוק במיוחד עם אוניברסיטת ברלין. "הדבר מעניק לה כוח אדם איכותי וגישה לציוד בדיקה ולכלים הקיימים רק במעבדות אקדמיות מתקדמות", אמר כתב.

מטעם חברת MAZ השתתף בסמינריון פרופ' אוטו מאנק, מנכ"ל החברה, אשר אמר שמנקודת מבטו, "התעשייה האלקטרונית בישראל היא מדהימה. להערכתנו, יכול להיות

מה חדש בשוק הצבאי?

"בשוק הצבאי הייצור נשאר בארץ, אולם מופיעות דרישות חדשות. לאחרונה, למשל, אנחנו מספקים לחברה ישראלית מאווררים מיוחדים מתוצרת ADDA, שאותם היא מיישמת באפודי מגן של הצבא הבריטי באפגניסטן כדי לסייע לחיילים להתמודד עם החום המדברי.

"בשוק הצבאי אנו מייצגים מגוון חברות החל מרמת הכפתור המוקשח ועד רמת מעבד DSP מורכב מאוד. לחברת TI מגוון פתרונות בתחום עיבוד אותות ובתחום האנלוגי, לחברת CCC קונטיננטל מגוון מחברים העומדים בתקנים צבאיים, חברת TTAF מציעה רתמות ומחברים בתקנים צבאיים של יצרנים כמו Molex ו-Tyco. חברת Egide מציעה אריזות הרמטיות במגוון מתכות ומיסוך גלי רדיו, Bulgin מציעה מחברים אטומים למים מסדרת IP68 ועוד. לאחרונה הצטרפה נציגות חדשה לטלסיס: חברת EHC, המייצרת כפתורים מוקשחים (KNOB) לשוק הצבאי".

ליאור פוני מונה למנהל ההפצה של EMC

חברת EMC העולמית, ספקית פתרונות לתשתיות ניהול המידע, מינתה את ליאור פוני למנהל ערוצי הפצה ושותפים עסקיים אזורי בישראל, ספרד, פורטוגל ויוון. במסגרת תפקידו החדש, ינהל פוני את מערך ההפצה והשותפים העסקיים של החברה באזורי אחריות.



פוני הצטרף ל-EMC בשנת 2006 כמנהל מערך ערוצי הפצה ושותפים עסקיים בישראל. במהלך עבודתו ב-EMC הגדיל משמעותית את מספר השותפים העסקיים של EMC בישראל וכיום מונה מערך ההפצה יותר מ-20 שותפים, המוכרים את פתרונות החברה ושירותי בשוק הארגוני, המסחרי וה-SMB.

פוני, 37, הוא בעל תואר ראשון במינהל עסקים מאוניברסיטת Newport, קליפורניה, עם התמחות בניהול ושיווק. חברת EMC פועלת בישראל 13 שנים וממוקמת בקריית עתידים, תל-אביב.